

Bouwen aan Ondernemerschap 2022

Sparren met andere ondernemers; Business-coaching in Intervisievorm

MENTARIS 

Wil jij groeien in je ondernemerschap? Geïnspireerd worden door andere ondernemers? Neem dan deel aan Bouwen aan Ondernemerschap. Met intervisie ervaar je de steun van mensen met dezelfde vragen als jij. Mentaris ondersteunt jou om te bouwen aan jezelf en jouw organisatie.

Voor wie is Bouwen aan Ondernemerschap?

Voor zelfstandigen die willen groeien met business-coaching, in een vertrouwde setting. Intervisie met andere inspirerende ondernemers leidt tot meer omzet, steun en inspiratie.

Wat ga je doen?

Je onderzoekt en versterkt je ondernemerschap. We stimuleren elkaars ontwikkeling, door het uitwisselen van inzichten en succesfactoren. Je vergroot je kennis en zelfvertrouwen. Je breidt je netwerk uit.

Wat vragen wij van jou?

Door reflectie en onderlinge feedback tijdens de bijeenkomsten, versnelt je inzicht. Je actieve aanwezigheid is nodig om elkaars groei te versterken. Je deelt ervaringen en daagt je probleemoplossend vermogen uit. Vooraf ga je thuis aan de slag met opdrachten, die je bundelt in het werkboek.

Wat krijg je cadeau?

Vooraf vul je drie vragenlijsten in waarmee je jouw ondernemende kwaliteiten, je drijfveren, sterktes en valkuilen in kaart brengt. Je ontvangt van Mentaris één op één terugkoppeling, gebaseerd op de BIG 5 en een persoonlijke analyse. Heerlijke maaltijden staan voor je klaar en je ontmoet jouw nieuwe netwerk.

Resultaat.

Je leert jezelf door te ontwikkelen en te profileren als zelfstandige. In deze Intervisiegroep neemt je bewustzijn en zelfvertrouwen toe. Jouw unieke propositie in de markt weet je helder te formuleren. Jouw succes en innovatie groeien.

En nu...? Nieuwsgierig geworden naar deze Intervisiegroep voor zelfstandigen?

Kijk voor meer informatie over dit programma op [onze website](#) of mail ons op margot.thomassen@mentaris.nl.

Investing

De waarde van dit traject bedraagt € 2.471,25. Als je je aanmeldt vóór 1 februari 2022 dan bedraagt jouw investering € 1.990,- excl. btw. Jouw vroegboek-korting is dus bijna € 500,-

Bouwen aan Ondernemerschap Thema's; vanaf 2022

1^e bijeenkomst: Ondernemerschap en Eigenheid

Wat zijn je drijfveren als mens? Wat motiveert jou als ondernemer? Als je voor jezelf werkt vormen jouw energie en autonomie de motor. Hoe houd je jezelf gaande? Het bouwen aan ondernemerschap volgt uit jouw intrinsieke motivatie.

2^e bijeenkomst: Producten en Profilering

Wat maakt jou onderscheidend? Hoe zorg je dat je je op 'eigen' wijze profileert en hoe zet je jezelf neer op Social Media? Je werkt aan bewustzijn van jouw identiteit als ondernemer en zelfstandige. Je scherpt je propositie aan en maakt keuzes die bij jou passen.

3^e bijeenkomst: Merken en Markten

Hoe maak je van jezelf een merk? Wat laat je zien? We spreken over Personal Branding. Je bespreekt je diensten en je doelgroep. Wie is je klant en waar vind je die? We wisselen adviezen uit om je bekendheid te vergroten: kent de markt jouw merk?

4^e bijeenkomst: Acquireren en Verkoop

We kijken hoe acquisitie makkelijker kan zijn. Hoe zorg je ervoor dat je netwerk juist die klussen oplevert die je het liefste doet? En hoe maak je je sales vooral 'leuker' en 'effectiever'? Van vuistregels voor het benaderen van klanten, tot het aftikken van een mooie offerte. Zo wordt verkopen eigenlijk adviseren.

5^e bijeenkomst: Geld en Opbrengst

Hoe zorg je dat je declarabel bent? Hoeveel omzet heb je nodig en bij welke klanten valt een opdracht te verwachten? We bespreken facturatie en het belang van rendement. Wat breng je in rekening? Wat geef je 'weg' en waarom? Kortom: hoe houd je genoeg geld over aan je werk?

6^e bijeenkomst: Innovatie en ontwikkeling

Hoe houd je jezelf aan de gang? Kun je blijven vernieuwen? En hoe zorg je dat innovatie vanzelf gaat? Samen kijken we vooruit en werken we aan je bedrijfsplan, je groei en ontwikkeling.

Benieuwd naar wat wij nog meer aanbieden aan trainingen en events? Neem eens een kijkje op [onze website](#).

MENTARIS
Kortekade 13c
3062 GK Rotterdam

Telefoon
(010) 212 58 68
(06) 290 33 790